



Wir sind ein führendes Unternehmen in der Herstellung von qualitativ hochwertigen Bio-Mehlen. Unsere Bio-Mühle zeichnet sich durch Kompetenz, Zuverlässigkeit und erstklassigen Kundenservice aus. An unserem Standort in Landshut beschäftigen wir derzeit ca. 50 Mitarbeiter.

Zur Unterstützung unseres Teams suchen wir für unseren Sitz in Landshut zum nächstmöglichen Eintritt einen

Vertriebsleiter (m/w/d)

Ihr Aufgabenbereich

- Strategische und operative Leitung unseres Vertriebs
- Entwicklung und Umsetzung von Vertriebsstrategien zur Neukundenakquise, Kundenbindung und Umsatzsteigerung
- Pflege und Ausbau bestehender Kundenbeziehungen, Beratung von Groß- und Industriekunden sowie mehlerarbeitenden Betrieben
- Steuerung und Motivation des Vertriebsteams, Sicherstellung von Zielerreichungen und kontinuierlicher Leistungssteigerung
- Verantwortung für die strategische und operative Ausrichtung des Marketings in enger Abstimmung mit Vertrieb und Geschäftsführung
- Enge Zusammenarbeit mit Produktentwicklung und Geschäftsführung zur Optimierung von Angeboten und Prozessen
- Planung und Begleitung von Messeauftritten, Kundenveranstaltungen und Schulungen
- Monitoring von KPIs, Erstellung von Reports und Forecasts für die Geschäftsführung
- Mitwirkung bei Produktneuentwicklungen

Ihr Profil

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder vergleichbare Qualifikation, idealerweise ergänzt durch Erfahrungen im Vertrieb oder als Vertriebsleiter
- Mehrjährige Erfahrung im Vertriebsmanagement, idealerweise in der Lebensmittel- oder Bio-Branche
- Führungserfahrung: Sie haben Teams geleitet und verfügen über ein sicheres Gespür für Motivation, Entwicklung und Leistungsförderung von Mitarbeitern
- Strategisches Denken, unternehmerisches Handeln und eine ausgeprägte Zielorientierung
- Kommunikationsstärke, Durchsetzungsvermögen und Empathie im Umgang mit Kunden und Mitarbeitern
- Sicherer Umgang mit MS Office und idealerweise Erfahrung mit ERP-Systemen.

Wir bieten

- Eine krisensichere und langfristige Arbeitsstelle im Bereich der Lebensmittelherstellung
- Verantwortung für ein engagiertes, motiviertes Team im Innen- und Außendienst
- Gestaltungsfreiraum für die Weiterentwicklung des Vertriebs und der Unternehmensprozesse
- Leistungsgerechte, Tarifliche Bezahlung sowie Urlaubs- und Weihnachtsgeld

Bitte senden Sie Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, Lebenslauf, Zeugnisse)

– **bevorzugt per E-Mail** - mit Angabe des frühestmöglichen Eintrittstermins und Gehaltsvorstellung an
BewerbungMM@meyermuehle.bio

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung!